



Vysvetlivky k štandardnému procesu spolupráce s profíkmi z YMS.:

1 až 3 = nespokojný užívateľ existujúcich systémov

4 = rozhodnutie manažmentu prizvať YMS, a.s.

5 = prvá návšteva obchodného riaditeľa

6 = úvodná nedôvera potenciálneho klienta

7 = začiatok spolupráce s projektovými manažermi

8 = vývoj nového riešenia v softvérovom laboratóriu YMS

9 = satisfakcia pri odovzdávaní sľúbeného diela

10 až 12 = radosť z nových IT možností a radosť klientov, že sme naozaj vyriešili ich problémy

13 = výsledok zhodnotenia spolupráce manažmentom klienta

14 = začiatok dlhobej, obojstranne výhodnej spolupráce

TO BE
CONTINUED...

